



\*\*\*\*\*

15/07/1967 (56 ans)  
Nationalité Française  
Divorce  
Permis Oui auto

\*\* \*\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Moissac (82200)  
\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## Directeur, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- févr. 2013 /** **Directeur des opérations**  
Groupe Gad Invest
- mars 2011 / janv. 2013** **Directeur région Midi-Pyrénées**  
Groupe Financière Duval  
*Encadrement opérationnel de 92 personnes sur 5 départements, 9 établissements dont 2 hôtels restaurants, 400 couverts par jour et +150 chambres en 3\* et 4\*  
Chiffre d'Affaire de 17M€*
- févr. 2010 / janv. 2011** **Directeur du pôle hôtelier et franchise du groupe**  
Evergroup La rochelle
- déc. 2002 / févr. 2010** **Chargé de mission**  
Conseil régional de la Haute Garonne
- avr. 1998 / déc. 2002** Bouygues immobiliers  
*gastronomique, 3 restaurants traditionnels, 1 buffet, 1 grill restaurant, capacité totale de 350 couverts/jour, Chiffre d'affaire 5,5M€/an (04/1998-12/2002)*
- Mes réalisations*  
*Au sein du Groupe Gad Invest.*  
*" Pilotage réussi de la commercialisation à l'export et des marchés en collaboration avec de grands noms de la distribution : création d'un centre de bien-être avec boutique de produits dérivés, d'une résidence tourisme, de restaurants, salon de thé, hôtel, activités de détente*  
*" Restructuration du groupe permettant à son actionnaire de réaliser la vente de ses actifs pour +10M€*
- Au sein d'Evergroup*  
*" Développement d'un concept innovant d'unités d'hébergement et de loisirs en bois - Chiffre d'affaires de 21M€*  
*" Dans un contexte de redressement judiciaire, encadrement d'une équipe de directeurs de site, définition de la stratégie commerciale et contrôles budgétaires, analyse des besoins d'investissements, de classement hôtelier, coordination et contrôle des chantiers en cours/H.A.C.C.P et sécurité des personnes, mise en place des procédures de caisse avec choix des outils logiciels, définition et application des procès de communication des différents outils de reporting dans une approche multi-sites, avec tenue des prim-cost et analyse des STACA (segmentation de chiffre d'affaire)*
- Au sein du Conseil Régional*  
*" Réalisations immobilières d'un montant total de +50M€*  
*" Assistance à maîtrise d'oeuvre sur des modifications structurelles d'établissements hôteliers : hôtel Mercure Montpellier Antigone, les résidences Tourismes du Golf de Baillargues, la restructuration du Centre de Congrès Pierre Baudis à Toulouse / Stratégie de développement opérationnel et commercial de Sociétés de promotions immobilières locales et nationales : Bouygues immobiliers, Vinci, Cogedim, MJ développement, Actif Plus, Paul Matheu Promotion, Les Patrimoines de France / Audit en analyse de résultat d'exploitation avec définition des différents arbitrages, commerciaux, gains de productivité, analyse des risques, mises en marché, réorganisation de personnel, accompagnement en fusion acquisition, conseil en stratégie d'investissement immobilier / Développement des outils de charte qualité, du comité*

*régional du tourisme sur l'hôtellerie haut de gamme avec la mise en place de l'éco-labellisation correspondant aux exigences de Bruxelles*

*Au sein du groupe DOTELE*

*" Redéfinition du positionnement, restructuration opérationnelle des effectifs et optimisation du résultat brut d'exploitation : en 2 ans, bénéfice de 110 000€ (vs déficit de 200 000€/an à N-2)*

**févr. 1991 / mars 1998** Groupe Anchrage \*\*\*\* pour les Antilles et l'Amérique du Nord

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

**sept. 1985 / juin 1988** **Brevet de Technicien Hôtelier; Brevet de technicien Supérieur - BAC+2**  
Ecole hôtelière de Talence; commission tourisme; Narbonne; Délégué consulaire CCI Toulouse

## **COMPETENCES**

---

C, Word, Excel, pack office pro, CIEL, SAGE, AMADEUS, SABRE

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais** Courant

**Espagnol**

**Français**