



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

23/02/1970 (54 ans)  
Nationalité Française  
Marié, 2 enfants

\*\* \*\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

Lège-Cap-Ferret (33950)  
\*\*\*\*\* \_ \*\*\*\*\*  
\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Responsable d'agence, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2018 /

#### Responsable d'agence

TGD Consolidations

*Bordeaux Ré-organisation du bureau (suite à un départ à la retraite)  
2018 - Suivis audits AEO, agent habilité sûreté  
Gestions administrative & comptable, contrôle des achats avec optimisation des coûts, controlling factures fournisseurs,...).  
Traitement opérationnel des dossiers imports & exports aériens, maritimes.  
Gestion d'un portefeuille d'env 20 clients, (Maintien, développements & acquisitions).  
Management de 3 personnes  
Chargé du recrutement d'effectifs sur l'agence*

janv. 2017 / janv. 2018

#### Technico-commercial « Multimodal »

Ziegler group

*Périmètre d'action : 9 départements  
(33 16 17 19 87 24 40 47 64)*

*Missions :*

*Acquisitions nouveaux clients.  
KAM Agro-alimentaire (semences).  
Mise en place des procédures de transport (SOP).  
Coordinateur régional des appels d'offres.  
Gestion administrative commerciale (sales lead, statistiques,..).  
Achats maritime (Région Ouest).*

janv. 2011 / janv. 2017

#### Technico-commercial Overseas « Industries

XPO Logistics

*Rachat : (33 16 17 19 87 24 40 47 64 31 32 46 65 82 81 09 12 11)  
Norbert Dentressangle (2015) Missions :*

*Rachat : Acquisitions nouveaux clients.*

*Daher Int'l (Juillet 2013) Gestion d'un portefeuille clients (maintien & développement).*

*Mise en place de stratégies commerciales (Qualification, ciblage).*

*KAM Agro-alimentaire (semences).*

*Mise en place des procédures de transport (SOP).*

*Accompagnement supply chain (3 PL, 4PL).*

*Coordinateur régional des appels d'offres.*

*Gestion administrative commerciale (sales lead, statistiques,..).*

*Achats (Région Ouest) taux maritimes*

*Excellente expertise du marché Russe (transport et douane).*

*Bonne connaissance des marchés : Aéronautique, Automotives, Pétrochimie,  
Agro-alimentaire « semences ».*

janv. 2009 / janv. 2011

#### Responsable des ventes « Overseas »

DB Schenker

*Organisation et mise en place d'une nouvelle structure commerciale dédiée aux produits maritimes et aériens, management de deux commerciaux.*

*Mise en place d'objectifs par commercial avec une réorientation des actions vers des cibles stratégiques.*

*Mise en place d'un système de ciblage et de qualification des comptes.*

*Réorganisation des actions commerciales pour une meilleure optimisation des visites.*

*Suivi sur le terrain avec les commerciaux.*

*Coordination des appels d'offres avec le siège et les commerciaux, élaboration des ventes air, mer, marketing, soutenance des dossiers en phase (finale des*

*négociations...).*

*Mise en place des campagnes de ventes (trade lane, responsable de produits...).*

*Animation de réunions commerciales sur Bruges.*

**janv. 2002 / janv. 2009 Technico-commercial « Overseas » expertise douane**  
DHL Global  
*Missions :*  
*Acquisitions nouveaux clients.*  
*Gestion d'un portefeuille 350 clients (Maintien et développement). Mise en place de stratégies commerciales (Qualification, Ciblage...).*  
*KAM textile (surfwear).*  
*Mise en place des procédures de transport (SOP).*  
*Coordinateur régional des appels d'offres.*  
*Gestion administrative commerciale (sales lead, statistiques,..).*  
*Participation active à l'image du groupe (marketing) pour ses ventes Ouest.*  
*Expertise au niveau des achats (Ouest), Maritime, Aérien (hors HUB).*

**janv. 1992 / janv. 2002 Responsable d'agence, et des achats aériens groupe**  
AMATRANS  
*Orly Mise en place de la structure aérienne d'ORLY.*  
*1992 - 2002 Mise en place de l'agrément IATA/CASS.*  
*Mise en place du dossier sureté (chargeur connu).*  
*Gestion administrative & comptable, contrôle des achats avec optimisation des coûts, controlling factures fournisseurs,...).*  
*Traitement opérationnel des dossiers imports & exports aériens, incluant la partie douane.*  
*Chargé de gérer les AOG pour la compagnie Olympic airways*  
*Gestion d'un portefeuille de 40 clients, (Maintien & Développement).*  
*Acquisition de nouveaux clients.*

**janv. 1990 / janv. 1992 Aide déclarant, agent d'exportation**  
MARCHAL SA

**janv. 1989 / janv. 1990 Agent de réservation frêt, assistant Load Master**  
Continental Airlines  
*Orly (GSA AIR IMPACT) Planification et optimisation des réservations B747 / DC 10-30.*  
*1989 - 1990 Gestion de deux vols quotidiens CO57 et CO56 (Orly - Newark -Newark - Orly).*  
*Contrôle des chargements (Gestion des AOG, Press, DGR, HUM, PER...).*

**janv. 1988 / janv. 1989 Agent administratif « Service paie**  
TECKELEC (Thomson)

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**/ juin 1989 Formation; IFTIM**  
AFT

**/ juin 1987 Baccalauréat G2 « comptabilité, gestion informatique - BAC**

**/ Etudes secondaires**  
Thaïlande, Afrique du Sud et aux USA.

## COMPETENCES

---

PL, 4PL, DB, Overseas, Word, Excel, Outlook, CRM

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais** Courant

## CENTRES D'INTERETS

---

Moto, Ski, Voile, L'aéronautique, Sciences, Astronomie

