



Nationalité Française
Permis B

Labarthe-sur-Lèze (31860)

*****@*****.***

Conseillère en voyages

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2022 / aujourd'hui** **conseillère transaction**
Comptoir Immobilier de France
Spécialisée dans la négociation et le marketing, ma mission est de découvrir de nouveaux sites et opportunités immobilières afin de répondre à la satisfaction de mes clients. Je peux aussi vous accompagner afin de fixer le prix d'un bien immobilier et en parallèle négocier sa valeur, selon le marché. Véritable Intermédiaire entre les propriétaires et les clients, je gère afin de faciliter les démarches administratives, le suivi des opérations de vente, gestion et suivi des dossiers, rédaction des rapports écrits et informe chaque acteur concerné de l'évolution des situations
- sept. 2018 /** **conseillère transaction**
ERA immobilier
ERA 71 avenue Jacque Douzans Muret
- août 2003 / mars 2017** **Agent des opérations Aériennes/Accompagnatrice séjour**
FRAM Aéroport Blagnac Toulouse
- sept. 2002 / mars 2003** **Agent d'escale**
Avia partener Aéroport Blagnac Toulouse
- janv. 1996 / déc. 2002** **Gérante "**
El Pueblo" Etablissement musical Boulogne-Sur-Gesse
- janv. 1994 / janv. 1996** **Commercial**
Noé Toulouse
- janv. 1991 / déc. 1993** **Gérante "**
Le smoking" relais tabac presse Perpignan
- janv. 1986 / déc. 1990** **Chargée de clientèle**
Minute photo laboratoire Toulouse

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2018 / sept. 2019** **BAFA**
- févr. 2009 / oct. 2009** **Assistante de direction en hôtellerie**
Vidal école supérieur de Tourisme Toulouse
- sept. 2004 / mars 2005** **Formation Agent d'escale**
Avia Partener Aéroport Blagnac Toulouse
- juin 2002 / juil. 2002** **Formation Agent de transfert Agence de voyage FRAM**

/ juin 1981

Bac professionnel; Niveau - BAC

Françoise Toulouse

COMPETENCES

FRAM, Word, Excel, Access, Outlook, SA4000

-Développer, suivre et fidéliser un portefeuille clients.

-Encadrement et animation d'une équipe de vente.

-Gestion des stocks, réalisation des commandes, minimiser les coûts pour l'entreprise, relations fournisseurs.

-Expertise dans la gestion des litiges et excellente résistance au stress.

-Agilités, réactivité, disponibilité, gestion des priorités.

-Culture du résultat et goût pour les challenges

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Académique
Espagnol	Courant
Italien	Elémentaire
Portugais	Courant

CENTRES D'INTERETS

Dessin, sport collectif, moto, vélo, musique, chant