

\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*\* 01/12/1985 (38 ans)

\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*

# RESPONSABLE MARKETING & COMMERCIAL, Sénior

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

#### oct. 2022 / avr. 2023

#### **RESPONSABLE MARKETING & COMMERCIAL**

## ANTILLES EXCEPTION

- \* Supervision de l'équipe commerciale et du service de réservations.
- \* Développement de l'activité d'Antilles Exception en Martinique.
- \* Prospection de nouveaux partenaires, puis référencement sur le site : villas de luxe principalement,

loueurs de véhicules, autres prestataires de service. Rencontre et négociation avec les propriétaires..

- \* Développement et amélioration de la distribution auprès des agences de voyages et tour operateurs,
- \* en France et à l'étranger.

Prise de vue des hébergements et création des fiches produits (Villas).

- \* Contractualisation, mise en ligne sur le site web, paramétrage des produits et tarifs dans le logiciel
- \* de génération de devis.

Assurer les relations avec les fournisseurs (mise à jour et paramétrage des produits et tarifs, négociation

d'offres spéciales, gestion des éventuels litiges).

### janv. 2020 / oct. 2022

### PHOTOGRAPHE / VIDEASTE FREELANCE

www.benoitmvt.myportfolio.comParis, Strasbourg

\* Treatwell : www.treatwell.fr

\* Flatlooker: www.flatlooker.com

## mai 2015 / déc. 2019

## **RESPONSABLE MARKETING & COMMUNICATION**

FOCUS ASIA

FOCUS ASIA (Agence de voyages réceptive en Asie du Sud Est) site web RESPONSABLE MARKETING & COMMUNICATION

Mai. 2015 - Dec 2019 / Bangkok, Thaïlande (2 ans) & France, Belgique, Suisse.

- \* Developpement commercial et promotion des offres de services de la marque Focus Asia (agence
- \* réceptive asiatique) sur les marchés européens francophones : France, Belgique, Suisse.

Communication : rédaction des newsletters pour les professionnels, création et rédaction des

\* brochures et autres outils promtionnels (flyers etc.)

Benchmark et analyses de marchés amenant à la création de produits, circuits et packages pour

pénetrer le marché Francais des agences de voyages (les principaux marchés de la marque étant

- \* l'Allemagne et la Russie à ce stade).
- \* Management de l'équipe commerciale du bureau de Bangkok (2 ans sur place) Voyages et rencontres des partenaires potentiels à travers l'Asie du Sud Est (Thailande, Vietnam,
- \* Cambodge) : Hôtels et prestataires de services afin de compléter nos offres de voyages.

Négociations tarifaires auprès des divers acteurs du marché touristique asiatique : compagnies

\* aériennes, hôtels, logisticiens partenaires etc.

Réalisation de tournées commerciales en Europe, auprès des responsables de produits d'agences de

\* voyages afin de promouvoir la marque et lier des partenariats. Organisation d'événements à destination des divers prospects : création d'évènements promotionnels de type afterwork mais surtout participation en tant qu'exposant aux grands salons Européens : IFTM

Paris, WTM Londres, ITB Berlin.

### déc. 2012 / mars 2014 CONSULTANT & COMMERCIAL TOURISME

HODIE CONSULTING - EYES2MARKET

- \* Représentation commerciale de réceptifs asiatiques (DMC) et hôtels de luxe sur le marché français.
- \* Gestion d'un portefeuille d'agences de voyages et de tour-opérateurs, avec suivi des ventes, assistance
- \* auprès des agents, conseils et formations.
- \* Création, rédaction de newsletters hebdomadaire à destinations des professionnels du tourisme.

Gestion d'un fichier clients (CRM), identification de nouveaux clients et opportunités d'affaires :

\* pénétration et développement de nouveaux marchés.

Participation en tant qu'exposant à des salons Internationaux et événements, ainsi que mise en

œuvre d'actions marketing multiples.

#### 

**EVASION SPIRIT** 

- \* Gestion dynamique du site internet et de son contenu : création de produits, offre de circuits, séjours
- \* hôteliers etc...
- \* Gestion des campagnes SEO, Goodle Adwords du site internet.
- \* Mise à jour et rédaction des fiches produits : création des descriptions pour chaque destination.

Analyses de marchés, benchmark, puis définition de la politique tarifaire de la marque, créations

- \* d'offres spéciales et de circuits thématiques.
- \* Rédaction et mise en page des programmes / carnets de voyages destinés aux clients.
- \* Prospection et relations fournisseurs/partenaires : hôtels, compagnies aériennes, agences réceptives

Tâches administratives diverses (facturation, prospection, relance, mailing etc..)

## janv. 2012 / août 2012 ASSISTANT COMMERCIAL

OFFICE DU TOURISME DU SRI LANKA

- \* Accueil et renseignements auprès du grand public.
- \* Formation destination et organisation de divers évènements pour les agents de voyages.
- \* Participation aux salons internationaux de tourisme.
- \* Rédaction hebdomadaire de newsletters Sri Lanka à destination des professionnels du voyage.

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

/ MASTER II : TOURISM MANAGEMENT & INTERNATIONAL MARKETING -

BAC+5

Hogskolan Dalarna University (Suède) / University of Lincoln (Royaume-Uni) Universdidad Fuenlabrada (Madrid, Espagne)

/ LICENCE III : TOURISM MANAGEMENT & INTERNATIONAL MARKETING -

BAC+3

IMUS (Institut de Management de Savoie, Chambéry)

DUT TRANSPORT ET LOGISTIQUE - BAC+2

Université de Haute-Alsace (Mulhouse)

## **COMPETENCES**

Photoshop, Lightroom, Premiere Pro, Adwords, Indesign

# **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Anglais** Bilingue

Espagnol Français Elémentaire