



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

03/01/1968 (56 ans)

\*\* \*\* \*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Marcheprime (33380)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*.\*\*

---

## Persévérante Génératrice de solutions Sens du commerce, Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

- janv. 2018 / mai 2018**     **Attachée commerciale**  
Vente Conseil et Action  
*\*\*Mission pour la compagnie Air Austral : visite des agences des régions Rhone Alpes et Paca pour leur présenter le partenariat avec la compagnie Air Madagascar*  
*\*\*Mission Belambra : visite des agences de voyages de Nantes à Toulouse pour les 10 ans du groupe*
- avr. 2017 / juil. 2017**     **Conseillère clientèle**  
CMS Vacances  
*\*\* Billetterie aérienne pour le compte de Voyages Privés Europe, CEDIV et agences non iata*  
*\*\* Relation clientèle pour la compagnie Corsair*
- juil. 2014 / sept. 2016**     **Responsable Interline**  
XL AIRWAYS FRANCE  
*En charge des déplacements professionnels pour le personnel XL AIRWAYS. Relations inter-compagnies et partenariats*  
*Billetterie aérienne pour les compagnies aériennes et agences de voyages*
- oct. 1988 / avr. 2012**     **Chef des Ventes**  
AEROLINEAS ARGENTINAS  
*Recrutement et management d'une équipe de 6 commerciaux.*  
*Elaboration et pilotage de plans d'actions commerciales.*  
*Prospections, négociations et mise en oeuvre de partenariats commerciaux.*  
*Benchmark et mises en place de tableaux reporting et analyses des ventes*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- mars 1987 / sept. 1988**     **DEUG - BAC+2**  
Université René DESCARTES

### COMPETENCES

---

Persévérante, génératrice de solutions, sens du commerce, dynamique, ouverte d'esprit

### COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

- |                 |               |
|-----------------|---------------|
| <b>Anglais</b>  | Professionnel |
| <b>Espagnol</b> | Bilingue      |

### CENTRES D'INTERETS

---

Course à pied (marathonienne), jardinage et voyages