



\*\*\*\*\*

Permis A - Moto

\*\* \*\*\*\*\*

Alfortville (94140)

\*\*\*\*\* - \*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*

## Promoteur des ventes, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- oct. 2014 /** Autoentrepreneur
- mars 2012 / sept. 2014** Only you-Optimarck-Adequat  
*Faire découvrir ,déguster les vins français et réaliser la vente lors des foires aux vins ou salons.*
- mars 2012 / avr. 2012** Merchandiseur - DISTRIPLUS  
*Pose de PLV  
Optimisation du linéaire  
Augmentation de la visibilité produit et communication qualitative*
- août 2011 / oct. 2011** **Promoteur des ventes**  
*- Red Bull  
Entreprandre la conquête des points de vente impulse et GMS  
Sur le circuit impulse  
Développer la diffusion de la marque Red Bull.  
Multipliez les occasions de consommations  
Accroître la visibilité  
Dans le circuit GMS  
Réaliser le merchandising*
- juil. 2009 / sept. 2010** **Promoteur des ventes - SUNTORY**  
*Optimisez la présence des marques du groupe  
lutte anti rupture. Baisse de 4% sur mon secteur  
Contrôle des 4P  
Implantation de linéaire  
Montage d'opérations événementielles  
Envoi de rapports quotidiens via l'informatique*
- mai 2008 / juil. 2008** **Promoteur des ventes**  
MGS PROMOTION  
*Optimisez la présence et développer la visibilité des marques LORENZ-VICO  
implantation de linéaire  
contrôle du balisage rayon  
préconisation de commandes  
Montage d'opérations événementielles  
Résultat Valorisations du linéaire (PDL+6%)*
- juin 2003 / déc. 2007** **Gérant de Société**  
*- MAJ MODE (Atelier de confection)  
Gestion administrative et financière de la S.A.R.L MAJ- MODE  
Prospection de nouveaux clients  
Nos références: SANDRO, MANIGANCE,ANTOINE et LILI  
8 a 14 salariés  
Résultat CA ANNUEL DE 1400Keuros*
- avr. 2001 / avr. 2003** **Promoteur des ventes - Bw Marketing**  
*Optimisez la présence et la visibilité des produits PEPSICOLA sur les cinq marchés  
Contrôle des DLUO et du balisage rayon  
Gestion du stock*

**févr. 1996 / mars 2003    Responsable de rayons Fruits et légumes**

E.D L'EPICIER

*Établissement et passations des commandes*

*Réception et contrôle des marchandises*

*Mise en place des promotions*

*Réalisations du balisage*

*Résultat: PROGRESSION DU CA DE 15%*

**sept. 1990 / sept. 1995    Conseillers en vins - Cofil**

*Participations aux foires aux vins (LECLERC,AUCHAN,CARREFOUR)*

*Participations au Salon International du vin au LUXEMBOURG*

*Conseil en commercialisations auprès du comité des vins des cotes du Rhone*

---

**DIPLOMES ET FORMATIONS**

/ juin 1998

**Formation informatique; WORD EXCEL**

CESI de Gentilly; POWERPOINT

/ juin 1983

**Formation technico commerciale Technique de vente**

/ juin 1979

**Brevet d'études professionnelles**

---

**COMPETENCES**

Red Bull, PDL

---

**COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Anglais**

Courant

---

**CENTRES D'INTERETS**

aquariophilie, vins, voyage, plongée